**Семинар:**

1. Келіссөздер тұжырымдамасы және олардың халықаралық қоғамдастық өміріндегі рөлі.
2. Форумдар мен келіссөздер жүргізу этикасы.
3. Келісімдерге қол жеткізу және келіссөздер жүргізу стратегиясы.
4. Келіссөздер тактикасы.
5. Келіссөздер және ақпараттық-талдамалық жұмыс.
6. «ұстаным» және «мүдде» ұғымдарының айырмашылығы.
7. Келіссөздер және қоғамдық пікір.
8. Азиялық және еуропалық келіссөз жүргізу әдістері.
9. Келіссөздердегі негізгі тәсілдер.
10. Шешімдер қабылдау және келіссөздерді аяқтау.
11. Келіссөздерді аяқтау, бірнеше келіссөздер.
12. Келіссөздердің нәтижелерін талдау.
13. Манипуляция.
14. Келіссөздің негізгі тактикалық әдістері.
15. Соғыс тактикасы.